

Mennens is dé specialist op het gebied van inspectie, keuren, onderhoud en verkoop van o.a. hijs- en hefmiddelen, staalkabels en valbeveiliging. Met 5 vestigingen in Nederland en 1 in België zijn we marktleider in de Benelux en staan kwaliteit en betrouwbaarheid bij ons hoog in het vaandel.

Mennens is onderdeel van Axel Johnson, een Zweeds familiebedrijf met meer dan 20.000 medewerkers.

Mennens Rotterdam heeft 70 enthousiaste medewerkers. Wij zijn recht door zee, doen eerlijk zaken en voeren ons vak passievol uit.

Wegens uitbreiding van ons personeelsbestand zijn wij op korte termijn op zoek naar een:

Account Manager (m/v) Fulltime

Werklocatie: Vlaardingen

Werkzaamheden en verantwoordelijkheden

- Het opstellen van een Verkoopplan voor het rayon, binnen de strategische kaders van de organisatie. In samenspraak met de Sales Manager en de afdelingen Sales, Service en Test & Repair;
- Realisatie van de gestelde verkoopdoelstellingen. Verantwoordelijk voor de omzet/marge en klantwinstgevendheid van het eigen rayon;
- Het zelfstandig bewerken van het rayon op basis van een doelgerichte planning;
- Het behouden van klanten (retentie), het vergroten van de winstgevende omzet bij bestaande klanten (share of wallet) en het werven van nieuwe klanten (acquisitie);
- Dagdagelijkse rapportage aan de Sales Manager van de afgelegde bezoeken, met een duidelijke uiteenzetting van reden van bezoek, gemaakte afspraken en eventuele actiepunten;
- Het signaleren van ontwikkelingen in de markt en dit communiceren naar de Sales Manager/organisatie;
- Wensen van de klant vertalen naar de mogelijkheden van Mennens Rotterdam (product en dienstverlening);
- Zorgdragen voor de input van actuele datagegevens van de klanten;
- Verantwoordelijk voor de prijsafspraken, het betalingsgedrag, de kredietwaardigheid, de verkoopvoorwaarden en condities;
- Het onderhandelen over offertes en accepteren van orders conform de richtlijnen van de organisatie;
- Het informeren en adviseren van klanten;
- Actief promoten van verkoop en marketing campagnes;
- Deelname aan beurzen.

Functie-eisen

- MBO 4 werk- en denkniveau;
- Circa 2 tot 4 jaar ervaring in een verkoop buitendienst functie in een technische georiënteerde omgeving;
- Assertieve verkoper, weet deals af te sluiten, zonder de relatie uit het oog te verliezen;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal zowel mondeling als schriftelijk;
- Goede beheersing van het Office 365 pakket;
- No-nonsense instelling, resultaat- en klantgericht, eerlijk en open, geen 9 tot 5 mentaliteit;
- Uitstekende sociale en contactuele vaardigheden;
- Werkt vanuit de regio Groot Rotterdam.



MENNENS ROTTERDAM B.V.

Heliniumweg 6, 3133 AX VLAARDINGEN
Telefoon: 010 - 437 30 33

E-mail: rotterdam@mennens.nl
Internet: www.mennens.nl

IBAN-code: NL33RABO0117384593
SWIFT-code: RABONL2U

Handelsregister: 24219525
BTW code nr.: NL0018.83.045.B.01

Competenties

- Analyseren;
- Klant- en servicegericht;
- Oplossingsgericht;
- Gestructureerd;
- Flexibel;
- Integer;
- Stressbestendig;

Wat wij bieden

- Een boeiende en verantwoordelijke functie waarbij je de ruimte krijgt voor eigen initiatieven;
- Marktconform salaris;
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden (waaronder een 13^e maand, 25 vakantiedagen en 13 ADV-dagen);
- Collegiale en gedreven werkomgeving met ruimte voor opleiding, persoonlijke ontwikkeling en groei;
- Een open en informele werksfeer (we zien je graag bij onze borrels, BBQ, haringparty etc.);
- Werken in een financieel gezonde en dynamische organisatie, die grote waarde hecht aan maatschappelijk verantwoord en duurzaam ondernemen.

Zie jij dit helemaal zitten?

Stuur dan jouw motivatiebrief met cv naar rotterdam.pz@mennens.nl

Heb je nog vragen over deze functie, dan kun je contact opnemen met Frans Batist, tel.nr.: 010-4373033.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.



MENNENS ROTTERDAM B.V.

Heliniumweg 6, 3133 AX VLAARDINGEN
Telefoon: 010 - 437 30 33

E-mail: rotterdam@mennens.nl
Internet: www.mennens.nl

IBAN-code: NL33RABO0117384593
SWIFT-code: RABONL2U

Handelsregister: 24219525
BTW code nr.: NL0018.83.045.B.01